

企業の成長、
人から始まります。

Wanted Japan サービス紹介



WantedLabは韓国で採用市場(IT/Engineer中心)の変化に対して、AIを活用した採用成功モデルを提供し、**起業後6年で上場**に成功したHR Tech企業です。

1. 事業領域



2. FY2022 HIGHLIGHT



Wanted JapanはWantedLabの日本法人で、下記のビジネスを展開しています。

1.AI 採用事業 (Matching)

- 課題: 高い採用手数料による人材流動性が低い
- ソリューション: 600万件のデータから最適化されたAIと事業開発の知見を提供し、日本の採用手数料を半分以上に下げる
- 提供方法: Vertical PartnershipによるWanted Universe提供



2.日韓進出 支援事業 (Moonshot)

- 課題: 韓国Startupが日本へ進出するときの成功ケースが少ない
- ソリューション: 進出時のHRを軸にした初期セットアップを支援する
- 提供方法: 様々なPartnerと役割分担を行いながら、OneStopで提供 (※日本Startupの韓国進出支援プログラムも準備中)



Wantedと契約

スターシアと契約
Shinhan Bank Japan
と契約

様々な
Partnerと連携

Wanted Japanは下記のサービスを提供しています。

採用

- 商品: Laparas JOB BOARD 完全成功報酬 15%
- 特徴: 日本でITエンジニア採用に特化された採用メディアを活用し、採用
- 詳細: <https://scout.lapras.com/#pricing-brochure>
- 今後: デジタル人材採用に拡大予定(2024年下期)



グローバル 採用

- 商品: Moonshot 完全成功報酬 15%
- 特徴: 韓国Startupの日本進出のためのコアメンバー(CM等)を採用
- 詳細: https://www.wanted.co.kr/events/Moonshot_program
- 今後: 日本Startupの韓国進出プログラムに拡大予定(2024年下期)

※問い合わせ: 日本ビジネス担当 鈴木あやか <ayaka.s@wantedlab.com>

ありがとうございます。